

Illustratives Muster. Fiktive Praxis, keine Kundenreferenz. Alle Angaben dienen nur der Darstellung von Aufbau und Umfang.

PRAXISBERATUNG MIT INDIVIDUELLEM ENTSCHEIDUNGSKONZEPT

Ihr Entscheidungskonzept

Praxis	Privatpraxis für Orthopädie und Sportmedizin, Musterstadt (fiktiv)
Teilnehmende	Praxisinhaber · Praxismanagerin · Daniel Schaub, My Advanced Health
Beratung	30 Minuten im Showroom Erlangen, MUSTER-001
Datenbasis	Angaben der Praxis aus Anfrage und Gespräch; Stand zum Beratungstag

IHRE ENTSCHEIDUNGSFRAGE

Passt ein Regenerationsangebot für Selbstzahler zu unserer Praxis, ohne den laufenden Praxisbetrieb und das Team zu überlasten?

ERGEBNIS AUF EINEN BLICK

EMPFEHLUNG

Unter Voraussetzungen weiterprüfen

PASSENDE ANWENDUNG

Kälte- und Wärmetherapie, ergänzt durch Salz- und Rotlicht

WICHTIGSTE VORAUSSETZUNG

Nachfrage in Ihrer Patientengruppe kurz erheben

Ein Regenerationsangebot passt grundsätzlich zu Ihrer sportmedizinischen Ausrichtung und zu Ihren Räumen. Offen ist, ob genug Patientinnen und Patienten die Leistung als Selbstzahler annehmen. Diese Frage beantworten Sie mit wenig Aufwand im Praxisalltag, bevor eine Investition entschieden wird.

Auf den folgenden Seiten finden Sie die Grundlage dieser Einschätzung, die ausgewählte und die zurückgestellten Optionen, einen beispielhaften Ablauf in Ihrer Praxis und die nächsten Schritte mit Verantwortlichen.

1 · GRUNDLAGE

Was wir wissen und was offen ist

Jede Angabe ist gekennzeichnet. So sehen Sie, worauf die Empfehlung beruht und wo noch ein Nachweis fehlt.

Thema	Status	Angabe	Bedeutung für die Auswahl
Patientengruppe	BELEGT	überwiegend aktive Erwachsene, viele Sport- und Belastungsthemen	Regeneration passt zur Ausrichtung
Nachfrage als Selbstzahler	ANNAHME	Team berichtet von wiederholten Fragen, nicht erhoben	vor Investition prüfen
Raum	BELEGT	ein freier Raum, ca. 14 m², Erdgeschoss	reicht für eine Anwendung mit Betreuung
Strom, Lüftung	OFFEN	Anschlusswerte des Raums nicht bekannt	vor Angebot durch Haustechnik klären
Team	ANNAHME	eine MFA mit freien Zeitfenstern am Nachmittag	Betreuung möglich, Umfang zu bestätigen
Investitionsrahmen	BELEGT	von der Praxis genannt, Finanzierung offen	im Projektangebot konkret prüfen

belegt = von der Praxis bestätigt · Annahme = plausibel, aber nicht geprüft · offen = Nachweis fehlt noch

2 · AUSWAHL

Welche Anwendung passt

Kälte- und Wärmetherapie

WEITERPRÜFEN

Beispielgerät aus dem Portfolio: AVACURA® Thermo-Kontrast-System

Passt zur sportmedizinischen Ausrichtung und ist in einem Raum mit einer betreuenden Person darstellbar. Kann als eigenständige Selbstzahlerleistung beschrieben werden, ohne die ärztliche Sprechstunde zu belasten.

Salz- und Rotlichtanwendung

ALS ERGÄNZUNG

Beispielgerät aus dem Portfolio: HaloRed Small

Sinnvoll als zweite Stufe, wenn die erste Anwendung angenommen wird. Wenig Betreuungsaufwand. Nicht zeitgleich einführen, damit das Team eine Anwendung nach der anderen aufbaut.

Ganzkörper-Photobiomodulation

ZURÜCKGESTELLT

Braucht einen eigenen Raum. Überschneidet sich mit der Rotlicht-Ergänzung.

Beckenbodentraining

NICHT VERFOLGEN

Keine erkennbare Nachfrage in Ihrer Patientengruppe.

3 · BETRIEB

So könnte es in Ihrer Praxis laufen

Ein beispielhafter Ablauf für die empfohlene Anwendung. Zeitwerte stehen nur dort, wo sie belegt sind. Alles andere bleibt bewusst offen.

Schritt	Wer, welcher Raum	Aktive Teamzeit	Voraussetzung
Termin	Empfang, Praxissoftware	OFFEN	eigene Terminart für die Selbstzahlerleistung
Vorbereitung	MFA, Anwendungsraum	OFFEN	Herstellerangaben zur Vorbereitung
Anwendung	MFA betreut, Raum belegt	OFFEN	Einweisung durch den Hersteller, ärztliche Freigabe je Patient
Nachbereitung	MFA, Abrechnung	OFFEN	Preisgestaltung und Abrechnung als Selbstzahlerleistung

4 · NÄCHSTE SCHRITTE

Wer macht was bis wann

#	Aufgabe	Verantwortlich	Ergebnis
1	Vier Wochen lang Fragen nach Regenerationsleistungen am Empfang kurz notieren	Praxismanagerin	einfache Strichliste
2	Anschlusswerte und Lüftung des Raums klären	Haustechnik der Praxis	kurze Rückmeldung
3	Anwendung im Showroom Erlangen selbst testen	Praxisinhaber, MFA	Termin vereinbart
4	Bei Passung: Projektangebot mit Gerät, Einweisung und Ablauf	My Advanced Health	schriftliches Angebot

Nicht enthalten

Detaillierte Raumplanung, ausführliche Wirtschaftlichkeitsberechnung, Beschaffung und Installation. Diese Leistungen vereinbaren wir bei Bedarf im Projektangebot. Das Konzept enthält keine Liefer- oder Ertragszusage und keine medizinische, regulatorische oder technische Freigabe.

Anrechnung

Setzen Sie das zugehörige Projekt mit der Health & Performance Concept GmbH um, rechnen wir die 390 € netto der Praxisberatung vollständig und einmal auf den Projektpreis an. Das Konzept gehört Ihnen auch ohne späteren Auftrag.

Erstellt: Daniel Schaub, My Advanced Health

Datum: [Datum]